

Inhaltsverzeichnis

1	Einleitung: Redliche und manipulative Kommunikation	9
2	Wirksam und konstruktiv argumentieren: Die Essentials	15
2.1	Das Öffnen des Gegenübers	21
2.2	Wirksamkeit: Mit Argumenten zielgenau überzeugen	41
2.3	Reden mit Impact	49
3	Framing & Reframing	59
3.1	Framing in Aktion	63
3.2	Reframing über Neurahmung	69
3.3	Reframing über die Gerade-weil-Technik	75
4	Manipulative Ablenkungsmanöver	81
4.1	Ad-hominem-Angriff	85
4.2	Whataboutism	91
4.3	Roter Hering	99
5	Manipulative Verzerrungstechniken	107
5.1	Strohmann	111
5.2	Dammbruchargument	119
5.3	Falsches Dilemma	127
6	Druckmachende Fragetechniken	133
6.1	Repetitives Fragen	137
6.2	Suggestivfragen	147
6.3	Fangfragen	159
6.4	Kettenfragen	165
6.5	Fuß-in-die-Tür-Technik	173
7	Populistische Argumentationsmanöver	185
7.1	Täter-Opfer-Umkehr	189
7.2	Bewusster Selbstwiderspruch	199
7.3	Wissenschaftsleugnung	209
8	Schluss: Was wir Dir mitgeben wollen	219
	Endnoten	223
	Weiterführende Literatur	225
	Bildverzeichnis	227
	Zu den Autoren	231