

---

# Inhaltsverzeichnis

Grußwort .....	13
Über dieses Buch .....	15
<b>1 Entwicklung des Kommunikations-Controllings .....</b>	21
1.1 Arbeitskreis Wertschöpfung durch Kommunikation .....	21
1.2 Internationale Initiativen .....	22
1.2.1 Barcelona Principles .....	22
1.2.2 Integrated Evaluation Framework AMEC .....	24
1.3 Fachkreis Kommunikations-Controlling .....	26
1.3.1 Vorgehensweise .....	28
1.3.2 Arbeitspakete und Vorhaben 2006 bis 2019 .....	31
<b>2 Kommunikation und Controlling .....</b>	37
2.1 Strategische Rolle der Kommunikation .....	38
2.1.1 Der Nutzen von Kommunikation .....	39
2.1.2 Beziehungskapital als Ergebnis von Kommunikation .....	41
2.1.3 Stakeholder Management .....	43
2.1.4 Integrated Reporting als Chance .....	49
2.2 Was ist Controlling? .....	53
2.3 Rolle der Controller und ihre Aufgaben .....	58
2.4 Was ist Kommunikations-Controlling? .....	62
2.4.1 Kommunikationsmanagement .....	62
2.4.2 Kommunikations-Controlling .....	62
2.4.3 Sicherung der Rationalität .....	64
2.5 Der Nutzen von Kommunikations-Controlling .....	66
2.6 Erfolgsdimensionen .....	70
2.7 Unternehmenskommunikation für Controller? .....	79
<b>3 Transparenz in den Kommunikationsmaßnahmen .....</b>	83
3.1 Ist-Situation .....	85
3.2 Transparenz in den Kommunikationsprozessen .....	87
3.3 Transparenz in den Kosten .....	90
3.3.1 Personenstundensatzrechnung .....	92
3.3.2 Agenturstundensätze .....	94
3.3.3 Prozessorientierte Kostenverrechnung .....	94
3.3.4 Umlagen .....	97

3.4	Zusammenfassung .....	98
3.5	Nutzen der Transparenz .....	99
<b>4</b>	<b>Das Wirkungsstufenmodell .....</b>	<b>105</b>
4.1	Vorarbeiten zu den Wirkungsstufen .....	106
4.2	Aufbau der Wirkungsstufen der Kommunikation .....	108
4.3	Perspektive der Kommunikatoren und Marketers .....	111
4.4	Perspektive der Controller .....	113
4.5	Methoden zur Steuerung der Wirkungsstufen .....	117
4.6	Anwendungsbereiche des Wirkungsstufenmodells .....	118
4.6.1	Wirkungsstufen als Bezugsrahmen für Messgrößen .....	118
4.6.2	Wirkungsstufen als Diskussionsmodell .....	120
4.6.3	Wirkungsstufen als Steuerungsmodell .....	125
4.6.4	Wirkungsstufenmodell als Managementmodell .....	130
4.6.5	Wirkungsstufen-Mehrkanäle-Matrix und Customer Journey .....	132
4.7	Handling des Wirkungsstufenmodells .....	133
4.8	Weitere Einsatzmöglichkeiten des Wirkungsstufenmodells .....	135
4.8.1	Marketing: Messeauftritt .....	136
4.8.2	Human Resources: Mitarbeiterentwicklung .....	139
4.8.3	Town Hall Meeting (interne Kommunikation) .....	142
4.8.4	Kampagne »Share a bike« (PR-Kommunikation) .....	145
4.9	Fazit .....	148
<b>5</b>	<b>Strategieentwicklung für die Kommunikation .....</b>	<b>151</b>
5.1	Probleme bei der Strategieumsetzung .....	152
5.2	Strategieprozess .....	155
5.3	Strategische Planung der Kommunikation .....	158
5.4	Das Strategische Haus der Kommunikation .....	160
<b>6</b>	<b>Kommunikations-Controlling handhaben .....</b>	<b>165</b>
6.1	Die Ebenen der Kommunikationssteuerung .....	165
6.1.1	Mikro-Ebene der Kommunikation .....	166
6.1.2	Makro-Ebene der Kommunikation .....	167
6.2	Planung .....	168
6.2.1	Planung als Prozess .....	170
6.2.2	Mittelfristplanung .....	174
6.2.3	Operative Planung .....	177
6.2.4	Projekt-Planung und Steuerung .....	178
6.2.5	Ziele festlegen .....	179
6.3	Wirkungsorientierte Budgetierung .....	182
6.3.1	Was ist Budgetierung? .....	182
6.3.2	Prinzipien der Budgetierung .....	184

6.3.3	Status quo der Budgetierung .....	187
6.3.4	Budgetierung von Grund auf – Zero-base-Budgeting .....	189
6.3.5	Wirkungsportfolio .....	194
6.4	Messen und Messgrößen .....	196
6.4.1	Definition von Messgrößen .....	199
6.4.2	Aufgabe von Messgrößen .....	201
6.4.3	Datenquellen für Messgrößen .....	202
6.4.4	Datenkompetenz .....	204
6.5	Messgrößen finden und entwickeln – ein Prozess .....	205
6.5.1	Schritt 1: Beschreibung des Messbereichs .....	207
6.5.2	Schritt 2: Finden von geeigneten Messverfahren für Schritt 1 .....	208
6.5.3	Schritt 3: Formulieren eines Ziels und eines Zielwertes .....	208
6.5.4	Anwendung im Wirkungsstufenmodell der Kommunikation (DPRG/ICV) .....	209
6.5.5	Verantwortung .....	210
6.5.6	Fazit .....	213
6.6	Reporting .....	214
6.6.1	Grundsätzliche Empfehlungen .....	217
6.6.2	Empfänger und deren Needs .....	219
6.6.3	Aufbau und Inhalt .....	222
6.6.4	Empfängergerechte Visualisierung .....	226
6.6.5	IT-Unterstützung .....	233
7	<b>Organisation der Unternehmenskommunikation</b> .....	237
7.1	Cost Center oder Service Center? .....	240
7.2	Organisation der Kommunikation .....	241
7.3	Digitale Transformation und Newsroom .....	243
7.4	Kommunikations-Controlling »light« .....	246
8	<b>Implementierung des Kommunikations-Controllings</b> .....	249
8.1	Zeitpunkt und Custodian .....	250
8.2	Implementierung eines Kommunikations-Controllings in 10 Schritten .....	252
9	<b>Praxisbeispiele</b> .....	259
9.1	BVG – Unerwartete Erfolge einer Kampagne .....	259
9.1.1	Humanvermögen der BVG = Erfolgspotenzial .....	260
9.1.2	Kosten der unbesetzten Stellen .....	262
9.1.3	Fazit .....	264
9.2	Marquardt-Gruppe – Standortsicherung .....	264
9.2.1	Kampagne .....	265
9.2.2	Aufgewendete Ressourcen .....	266

9.2.3	Ertrag .....	266
9.2.4	Fazit .....	267
9.3	Medizintechnik – Performance-Dashboard .....	269
9.4	Munich Re – Wirkungsmessung und Datenstrategie .....	272
9.4.1	Methodische Grundlagen .....	272
9.4.2	»KPI-Matrix« – Festlegung über alle Communications Units .....	274
9.4.3	Datenstrategie – Entwicklung in der Gruppe im Einklang mit der IT-Infrastruktur .....	276
<b>10</b>	<b>Methoden des Managements und Controllings .....</b>	<b>279</b>
10.1	ABC-Analyse .....	279
10.2	Balanced Scorecard .....	280
10.3	BCG-Matrix .....	281
10.4	Benchmarking .....	284
10.5	Center-Organisation und -Steuerung .....	286
10.5.1	Cost Center .....	287
10.5.2	Shared Service Center .....	287
10.5.3	Service Center .....	289
10.6	Cost of Vacancy .....	289
10.7	Delphi-Methode .....	290
10.8	Economic Value Added (EVA <sup>TM</sup> ) .....	291
10.9	Erfahrungskurvenkonzept .....	293
10.10	Earned-Value-Methode .....	295
10.11	Eisenhower-Matrix .....	297
10.12	Kritische Erfolgsfaktoren und Erfolgspotenziale .....	298
10.13	Free Cashflow .....	299
10.14	Gewinn- und Verlustrechnung .....	301
10.15	Innerbetriebliche Leistungsverrechnung .....	303
10.16	Kapitalkosten .....	304
10.17	Key Performance Indicators .....	305
10.18	Kosten .....	307
10.19	Lebenszyklus-Konzept .....	309
10.20	Make-or-Buy-Analyse .....	311
10.21	Moderne Budgetierung .....	312
10.22	OKR .....	312
10.23	Prozesskostenrechnung .....	313
10.24	Pyramidenprinzip (Barbara Minto) .....	315
10.25	REFA-Methoden .....	316

10.26	Return on Investment (ROI) .....	317
10.26.1	Ist Kommunikationsarbeit ein Investment? .....	318
10.26.2	ROI ist eine an der Vergangenheit orientierte Berechnung .....	318
10.26.3	Der ROI ist eine kurzfristige Erfolgsrechnung .....	319
10.26.4	Welche Antworten gibt der ROI? .....	319
10.27	Saarbrücker Formel .....	320
10.28	Shareholder Value .....	323
10.29	SWOT-Analyse .....	324
10.30	Szenario-Technik .....	326
10.30.1	Gute Szenarien als Schlüssel für Entscheidungen .....	326
10.30.2	Vorteil dieses Ansatzes .....	328
10.31	Target-Costing .....	330
10.32	Verrechnungspreise .....	331
10.33	Wertorientierte Unternehmensführung .....	332
10.34	Wesentlichkeitsanalyse .....	333
	Abbildungsverzeichnis .....	337
	Literaturverzeichnis .....	343
	Stichwortverzeichnis .....	349